

CIAS Elettronica Srl, azienda interamente italiana, nata a Milano nel 1974, diventata punto di riferimento nel mercato della sicurezza dello sviluppo e della produzione di apparati e sistemi,

è alla ricerca di un giovane neolaureato in Ingegneria, con buona conoscenza della lingua inglese, da avviare alla professione di INTERNATIONAL TECHNICAL SALES ENGINEER

Il lavoro:

Dopo un primo periodi di training che permetterà di acquisire le dovute conoscenze riguardanti l’azienda e i suoi prodotti, il tirocinante sarà attivamente coinvolto in progetti commerciali, nell’individuazione dei bisogni tecnici dei clienti e nello sviluppo di adeguate soluzioni tecniche e offerte commerciali. In base al profilo e alle attitudini del tirocinante e al valore aggiunto apportato a progetti di sviluppo commerciale, sarà valutata la possibilità di un inserimento professionale futuro in azienda a Milano o in una delle due filiali dell’azienda a Miami (USA) o a Lodz (Polonia).

La risorsa lavorerà con il Direttore Commerciale e svolgerà attività di supporto alle operazioni inerenti:

* Preparare e offrire presentazioni tecniche dei prodotti e/o dei Servizi ai client o ai potenziali client internazionali;
* Collaborare con l’ufficio commerciale per capire i bisogni dei client ed offrire support alle vendite;
* Condurre ricerche di mercato, raccogliendo ed analizzando dati, per preparare analisi di prodotto e di mercato;
* Collaborare allo sviluppo del programma formative di Cias in IP & Security, preparando e coordinando incontri ed eventi;
* Intermediazione con lo staff interno e quello internazionale (Italia, USA e Polonia)
* Interazione con fornitori esterni, in particolar modo per l’organizzazione degli eventi di formazione;
* Coordinare lavori per progetto;
* Preparare reportistica per la Direzione Commerciale;

**Requisiti:**

**Il profilo Ideale è un giovane laureato al corso di laurea Triennale o Magistrale in Ingegneria Elettrica/Elettronica/delle telecomunicazioni/informatica/gestionale**

**E’ richiesta una buona conoscenza della lingua italiana ed inglese;**

**E’ richiesto viaggiare, se necessario;**

**E’ richiesta flessibilità nell’orario di lavoro;**

**E’ requisito preferenziale la conoscenza della lingua spagnola o polacca;**

**E’ requisito preferenziale aver avuto una esperienza lavorativa (anche tirocinio) nell’elettronica e con dispositivi IP;**

**E’ requisito preferenziale l’aver maturato competenze o esperienze nell’ambito dell’organizzazione di presentazioni per eventi;**

**Skills/competenze:**

* **ottima capacità organizzativa e di lavorare con scadenze, gestire la pressione in prossimità di eventi importanti, gestire il proprio tempo in maniera autonoma ed efficiente;**
* **eccellenti doti comunicative (sia orali che scritte), sia interpersonali che di gruppo;**
* **capacità di analizzare e risolvere i problemi;**
* **proattività e capacità di lavorare autonomamente;**
* **una forte precisione e attenzione ai dettagli;**
* **capacità di gestire situazioni complesse e un ampio raggio di priorità variabili;**

**Tipologia contrattuale:**

**Stage extracurricolare, di 6 mesi (eventualmente 4 in Italia + 2 all’estero).**

**Previsti rimborso spese (€500 in Italia e €1000 per eventuale fase estera) e buoni pasto.**

**Sede di lavoro:**

Via Durando 38, 20158, Milano.

Eventuale fase estera presso filiali di: Miami (USA) o Lodz (Polonia).

**Per candidarsi:**

inviare il proprio cv in inglese aggiornato a: [caputo.vincenza@cias.it](mailto:caputo.vincenza@cias.it) entro il 30/07/2017

inserendo in oggetto “Rif. Contatto Ufficio Placement Politecnico di Bari” “Stage Tech. Sales2017”

Il CV dovrà contenere l’autorizzazione al trattamento dei dati personali ai sensi del D. Lgs. n. 196/2003 ed attestazione di veridicità ai sensi del DPR n.445/2000.

Il presente annuncio è rivolto ad ambo i sessi, ai sensi della normativa vigente.